

## Beoordelingsschema Verkooprijindicatie Wonen

Naam kandidaat:

Datum praktijktoets:

1. Inleiding	Aantal behaalde punten	Argumentatie
1. Schrijft de inleiding gericht aan de opdrachtgever (1 pnt)		
2. Geeft een beknopt overzicht van de inhoud van de verkooprijindicatie (1 pnt)		
3. Benoemt de reden tot aanvraag voor de uitvoering van de verkooprijindicatie (2 pnt)		
4. Benoemt eventuele extra bijzonderheden m.b.t. de aanvraag voor de uitvoering van de verkooprijindicatie (2 pnt)		
5. Benoemt wat de opdrachtgever al dan niet met de uitkomst van de verkooprijindicatie kan doen (2 pnt)		
Totaal aantal behaalde punten (maximaal 8 pnt)	0	

2. Gegevens woning	Aantal behaalde punten	Argumentatie
1. Benoemt adres en huidige eigenaren van de woning (2 pnt)		
2. Geeft de actuele kadastrale gegevens (gemeente, sectie, nummer, grootte, bij appartementen aandeel/appartementsindex) (4 pnt)		

## Beoordelingsschema Verkooprijindicatie Wonen

3. Geeft juiste kenmerken van het woonobject (type woning, subtype woning, aantal kamers, bouwjaar, voorlopig energielabel, indeling, toegepaste constructie, materialen en installaties, onderhoud binnen + toelichting, onderhoud buiten + toelichting en bijgebouw(en)) (11 pnt)		
4. Geeft een algemene omschrijving van de woning ( 3 pnt)		
5. Benoemt de bijzonderheden m.b.t. de woning (3 pnt)		
Totaal aantal behaalde punten (maximaal 23 pnt)	0	

3. Meetstaat	Aantal behaalde punten	Argumentatie
1. Benoemt datum meetopname en datum meetrapport (1 pnt)		
2. Geeft actuele gegevens m.b.t. m <sup>2</sup> totale woning: Totaal gebruiksoppervlakte wonen (4 pnt) - m <sup>2</sup> totale woning wijkt 0 - ≤ 10 % af van norm = 4 pnt		
3. Geeft actuele gegevens m.b.t. m <sup>2</sup> totale woning: Totaal overige inpanidige ruimte (3 pnt) - m <sup>2</sup> totale woning wijkt 0 - ≤ 10 % af van norm = 3 pnt		
4. Geeft actuele gegevens m.b.t. m <sup>2</sup> totale woning: Totaal gebouwgebonden buitenruimte (3 pnt) - m <sup>2</sup> totale woning wijkt 0 - ≤ 10 % af van norm = 3 pnt		
5. Geeft actuele gegevens m.b.t. m <sup>2</sup> totale woning: Totaal externe berguimte (3 pnt) - m <sup>2</sup> totale woning wijkt 0 - ≤ 10 % af van norm = 3 pnt		

## Beoordelingsschema Verkooprijnsindicatie Wonen

6. Geeft actuele gegevens m.b.t. m <sup>2</sup> woonlagen (oppervlakte bouwlaag, correcties, gebruiksoppervlakte wonen, overige inpandige ruimte & gebouwgebonden buitenruimte) (10 pnt) - m <sup>2</sup> woonlagen wijkt 0 - ≤ 10 % af van norm		
7. Geeft actuele gegevens m.b.t. m <sup>2</sup> externe ruimte (bergruimtes) (1 pnt) - m <sup>2</sup> externe ruimte wijkt 0 - ≤ 10 % af van norm = 1 pnt		
<b>Totaal aantal behaalde punten (maximaal 25 pnt)</b>	0	

4. Privaat- en publiekrechtelijke aspecten	Aantal behaalde punten	Argumentatie
1. Benoemt relevante privaatrechtelijke aspecten m.b.t. de woning (3 pnt)		
2. Geeft uitleg bij de betreffende privaatrechtelijke aspecten (wat betekent dit voor de opdrachtgever) (3 pnt)		
3. Benoemt relevante publiekrechtelijke aspecten m.b.t. de woning (3 pnt)		
4. Geeft uitleg bij de betreffende publiekrechtelijke aspecten (wat betekent dit voor de opdrachtgever) (3 pnt)		
<b>Totaal aantal behaalde punten (maximaal 12 pnt)</b>	0	

5. Overzicht van de buurt	Aantal behaalde punten	Argumentatie
1. Geeft een algemene omschrijving van de omgeving van de woning (4 pnt)		
2. Geeft een algemene en actuele beschrijving van de buurt van de woning (3 pnt)		

## Beoordelingsschema Verkooprijindicatie Wonen

3. Benoemt relevante voorzieningen in de buurt van de woning (3 pnt)		
4. Benoemt specifieke kenmerken van de buurt van de woning (3 pnt)		
<b>Totaal aantal behaalde punten (maximaal 13 pnt)</b>	0	

<b>6. Verwachte opbrengst</b>	<b>Aantal behaalde punten</b>	<b>Argumentatie</b>
<p>1. Geeft een indicatie van de verwachte opbrengstwaarde.</p> <p>Verwachte opbrengstwaarde wijkt 0 - ≤ 10% af van normantwoord = 55 pnt</p> <p>Verwachte opbrengstwaarde wijkt &gt; 10 - ≤ 12% af van normantwoord = 27 pnt</p> <p>Verwachte opbrengstwaarde wijkt &gt; 12 - ≤ 14% af van normantwoord = 13 pnt</p> <p>Verwachte opbrengstwaarde wijkt &gt; 14 - ≤ 16% af van normantwoord = 6 pnt</p> <p>Verwachte opbrengstwaarde wijkt &gt; 16 - ≤ 18% af van normantwoord = 3 pnt</p> <p>Verwachte opbrengstwaarde wijkt &gt; 18 - ≤ 20% af van normantwoord = 2 pnt</p> <p>Verwachte opbrengstwaarde wijkt &gt; 20% af van normantwoord = 0 pnt (knock-out)</p>		
2. Geeft de juiste referentieobjecten aan en ligt toe op basis waarvan deze referentieobjecten het beste aansluiten op de woning. (10 pnt)		
3. Beargumenteert de verwachte opbrengstwaarde op logische wijze (hoe is de kandidaat tot deze opbrengstwaarde gekomen; is dit logisch/correct) (10 pnt)		
<b>Totaal aantal behaalde punten (maximaal 75 pnt)</b>	0	

## Beoordelingsschema Verkooprijnsindicatie Wonen

7. Ontwikkelingen op de woningmarkt	Aantal behaalde punten	Argumentatie
1. Beschrijft de algemene/specifieke marktomstandigheden van de huidige lokale woningmarkt (5 pnt)		
2. Beschrijft de vraag naar het betreffende type woning (3 pnt)		
3. Beschrijft het vergelijkbaar aanbod m.b.t. de woning (3 pnt)		
4. Beschrijft de waardeontwikkeling op de woningmarkt van het afgelopen kwartaal van het betreffende type woning, in percentage ten opzichte van het kwartaal ervoor (4 pnt)		
5. Benoemt de gemiddelde looptijd van te koop staande woningen van het betreffende type woning van het afgelopen kwartaal ten opzichte van het kwartaal ervoor (genoemde gemiddelde looptijd is maximaal 10% hoger of 10% lager dan de vooraf vastgestelde gemiddelde looptijd)(3 pnt)		
6. Benoemt de gemiddelde transactieprijs van verkochte woningen van het betreffende type woning van het afgelopen kwartaal ten opzichte van het kwartaal ervoor (genoemde gemiddelde transactieprijs is maximaal 10 % hoger of 10 % lager dan de vooraf vastgestelde gemiddelde transactieprijs) (3 pnt)		
<b>Totaal aantal behaalde punten (maximaal 21 pnt)</b>	0	

## Beoordelingsschema Verkoopprijsindicatie Wonen

8. SWOT-analyse	Aantal behaalde punten	Argumentatie
1. Benoemt sterktes m.b.t. de woning (3 pnt)		
2. Benoemt zwakten m.b.t. de woning (3 pnt)		
3. Benoemt kansen m.b.t. de woning (3 pnt)		
4. Benoemt bedreigingen m.b.t. de woning (3 pnt)		
<b>Totaal aantal behaalde punten (maximaal 12 pnt)</b>	0	

9. Doelgroep en marketingplan	Aantal behaalde punten	Argumentatie
1. Geeft een omschrijving van de doelgroep passend bij de betreffende woning (2 pnt)		
2. Beschrijft het soort marketing dat aansluit bij de genoemde doelgroep (2 pnt)		
3. Geeft een globale uitwerking van het marketingplan dat zal worden uitgevoerd wanneer de opdrachtgever de verkoop daadwerkelijk door de kandidaat laat uitvoeren (4 pnt)		
4. Beschrijft meerdere relevante aanpassingen die de opdrachtgever kan doorvoeren om tot een hogere opbrengstwaarde te kunnen komen (3 pnt)		
5. Beargumenteert waarom de genoemde aanpassingen kunnen leiden tot een hogere opbrengstwaarde (3 pnt)		
<b>Totaal aantal behaalde punten (maximaal 14 pnt)</b>	0	

10. Conclusie inclusief advies	Aantal behaalde punten	Argumentatie

## Beoordelingsschema Verkooprijnsindicatie Wonen

1. Geeft een samenvatting van de relevante verkregen informatie uit voorgaande hoofdstukken (5 pnt)		
2. Geeft een conclusie betreffende de verwachte opbrengstwaarde (3 pnt)		
3. Geeft een conclusie betreffende de verwachte verkoopsnelheid (2 pnt)		
4. Geeft een advies betreffende de vraagprijs van de woning (3 pnt)		
5. Beargumenteert waarom de genoemde vraagprijs geadviseerd wordt (4 pnt)		
<b>Totaal aantal behaalde punten (maximaal 17 pnt)</b>	0	

11. Uw woning verkopen?	Aantal behaalde punten	Argumentatie
1. Beschrijft overtuigend wat hij als Makelaar Wonen kan betekenen voor de opdrachtgever (kwaliteiten, ervaring, et cetera) (5 pnt)		
2. Benoemt zijn gehanteerde courtage (1 pnt)		
3. Benoemt zijn gehanteerde opstartkosten (1pnt)		
4. Benoemt zijn intrekingskosten (1 pnt)		
5. Levert een ondertekende Verkooprijnsindicatie af (2 pnt)		
<b>Totaal aantal behaalde punten (maximaal 10 pnt)</b>	0	
<b>Totaal aantal te behalen punten</b>	<b>230</b>	
<b>Cesuur</b>	<b>161</b>	
<b>Totaalscore:</b>	0	Onvoldoende